

三芳合金工業

全自动探傷装置を導入

非鐵金屬

超音波検査能力倍増、短納期化

大和合金グループで銅合金の铸造品・鍛造品などを製造する三井合金工業（本社・埼玉県三芳町、社長・萩野源次郎氏）は全自動式の超音波探傷装置を導入した。航空機や電子通信、新エネルギー関連分野での長期的な需要拡大に備え、納期対応力を高めることが狙い。超音波探傷検査の工程能力は約2・5倍に高まるほか、検査精度も大幅向上する。投資金額は数千万円。

は製品をロボットで搬送し、検査も自動的に行つタイプ。全自動化によって24時間稼働が可能となっている。また検査対象の品種を自由

品であるハーフジンの需要が欧州向けを中心に拡大する見通し。電子炉向けの銅合金板管

期待。今後顧客からの要求量が増えた際にも、納期対応力を確保するため、ボトルネックとなることが予測される検査工程を増強した。

銅合金の鋳造品・鍛
造品メーカーである大
和合金（本社・東京都
板橋区、社長・萩野源
次郎氏）は2022年
の航空機関連分野での
販売量を、前年比で約
3倍に拡大させる。航
空機の鋳造部品として
は、主にエンジン部品
や飛行機の構造部品の
鋳造を手がけている。

機関連は同社の戦略
野。歐米向けの供給
大などがけん引し出
量が回復すると見通
た。ただ過去最高を記
したコロナ禍前の水
には達しない見込

倍に抜

拡大へ

はウイズコ
ロナの生活
様式が定着
する中で航
空機需要が
改善し、新
造機用の販
売増を期待
する。米州
向けは整備
部品用の二
ヶ所が上向
く見通し。
み販売は堅調に推移す
いでいる。国内市場につ
いてはほぼ昨年並みの
出荷量になると見てい
る。
今後はさらに回復す
ると見通しており、英
野社長は「歐州顧客へ
の出荷増など」で、23年
にはコロナ禍前の販売
量を上回るべく努力」と
話している。

動半別し、それぞれに適した条件で検査できることも利点となつてゐる。探傷精度は検査法の工夫などで、これまでの2倍以上に向上了。萩野社長は、「顧客に提供する際の品質をわれに高めたいともども、ある」と話している。

で販売量が大幅に落ち、海外市場での販売増で
込んだものの、今年は一改善を見込む。

アジア向けは整備部品用が中心だが、新造機用の新規顧客開拓も進み販売は堅調に推移している。国内市場についてはほぼ昨年並みの出荷量になると見ている。

今後はさりに回復すると見通しており、野社長は「欧洲顧客への出荷増などで、23年にはコロナ禍前の販売量を上回るだろ」と話している。